



**ЭКЦ
ИНВЕСТ-ПРОЕКТ**

Экспертно-консультационный центр

ГОТОВЫЙ БИЗНЕС-ПЛАН
СТРОИТЕЛЬСТВА КИРПИЧНОГО
ЗАВОДА
(с фин. расчетами)

МОСКВА - 2021

«ВЫПОЛНИЛ»

Директор
ООО ЭКЦ «Инвест-Проект»

_____ А.А. Лумпов

« 18 » января 2021 г.

ГОТОВЫЙ БИЗНЕС-ПЛАН СТРОИТЕЛЬСТВА КИРПИЧНОГО ЗАВОДА (с фин. расчетами) **ДЕМО-ВЕРСИЯ**

Сумма инвестиций: ***** млн.** руб.

Срок окупаемости: ****** года.

Период планирования: **10** лет.

Чистая прибыль: ***** млн.** руб.

Готовые бизнес-планы ЭКЦ «Инвест-Проект» позволяют принять обоснованное решение о создании бизнеса, оценить реальные перспективы достижения желаемой цели, получить ответы на конкретные производственные и управленческие вопросы еще до привлечения заемных средств, повысить вероятность успеха, добиться более высокой прибыли при меньших инвестиционных затратах. Покупка такого продукта это оптимальное решение, когда бизнес-план нужен срочно и при минимальных затратах.

Наименование проекта: готовый бизнес-план строительства кирпичного завода (с фин. расчетами).

Бизнес-план разработан ЭКЦ «Инвест-Проект» на основе ранее выполненных проектов.

Назначение бизнес-плана: для привлечения инвестиционных средств на организацию предприятия.

Дата публикации: 18.01.2021 г.

Валюта расчетов: руб.

Горизонт планирования: 10 лет ежемесячно.

Методика планирования: международные рекомендации UNIDO, собственные методики.

Количество страниц: 122 страницы, 46 таблиц, 39 графиков, 9 диаграмм и 1 рисунок.

Количество листов в фин. модели: 27.

Все финансово-экономические расчеты выполняются в соответствии с международными рекомендациями UNIDO в программной среде MS Excel, которая не содержит паролей или скрытых формул и позволяет легко пересчитывать сценарии самостоятельно.

При покупке готового бизнес-плана, разработанного ЭКЦ «Инвест-Проект», активная финансово-экономическая модель предоставляется бесплатно.

Демо-версия текста и модели: <https://expertcc.ru/zakaznoy-po-tsene-gotovogo/>

Автор: ЭКЦ «Инвест-Проект».

Язык: русский.

В стоимость входит:

1. печатная версия (**2 экз.**) бесплатно по РФ;
2. инструкция по самостоятельной модификации фин. модели;
3. наша книга в подарок!

Сроки и условия поставки:

1. эл. версия – в течение **1** часа после подтверждения оплаты (в рабочее время);
2. печатная версия – экспресс-доставка **1-4** дня.

Содержание бизнес-плана

1. РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА	5
2. МАРКЕТИНГОВЫЙ ОБЗОР РЫНКА КИРПИЧА	16
2.1. Ключевые макроэкономические показатели	16
2.2. Классификация, свойства и области применения кирпича	19
2.2.1. Описание продукта	19
2.2.2. Классификация кирпича	19
2.2.3. Типовые размеры керамического кирпича	22
2.2.4. Преимущества и недостатки керамического кирпича	22
2.2.5. Сфера применения кирпича	23
2.2.6. Основные потребители кирпича	23
2.3. Производство кирпича в РФ	25
2.3.1. Распределение производства кирпича по регионам РФ	26
2.4. Объем рынка кирпича	30
2.5. Объем отгрузки	31
2.6. Складские остатки	32
2.7. Использование мощностей	34
2.8. Производители керамического кирпича в РФ	35
2.8.1. ООО "Лср. Стеновые"	37
2.8.2. ООО «Голицынский керамический завод»	39
2.8.3. ОАО «Новокубанский завод керамических стеновых материалов»	42
2.9. Цены производителей на кирпич керамический	44
2.10. Импорт и экспорт керамического кирпича в РФ	49
2.11. Обзор строительной отрасли в РФ с учетом влияния пандемии COVID-19	54
2.12. Обзор рынка строительных материалов	59
3. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН	64
3.1. Перечень производственного оборудования	64
3.2. Производственная мощность предприятия	72
3.3. План доходов предприятия (выручки)	73
3.4. Параметры текущих затрат	76
3.5. Параметры прямых затрат	79
3.6. Финансовый анализ проекта	82
4. ПЕРСОНАЛ ПРОЕКТА	84
4.1. Потребность в персонале и фонд оплаты труда	84
5. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПЛАН	86
5.1. Структура и объем необходимых инвестиций	86
5.2. Календарный план финансирования и реализации проекта	88
5.3. Рекомендуемые условия привлечения инвестиций	89
6. ОЦЕНКА РИСКОВ И ПУТЕЙ ИХ СОКРАЩЕНИЯ	90
6.1. Качественный анализ рисков	90
6.2. Точка безубыточности	92
6.3. Анализ чувствительности NPV	94

7. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН ПРОЕКТА	97
7.1. Основные предположения к расчетам	97
7.2. План движения денежных средств (cash flow)	99
7.3. План прибылей и убытков (ОПУ)	102
7.4. Налогообложение	106
7.5. Прогноз расчетов с кредитором	109
7.6. Прогноз доходов владельца проекта	118
8. О РАЗРАБОТЧИКЕ ЭКЦ «ИНВЕСТ-ПРОЕКТ»	122

Готовый бизнес-план содержит **122** страницы, **46** таблиц, **39** графиков, **9** диаграмм и **1** рисунок.



Бизнес-план содержит укрупненные данные по проекту, отражает концепцию предприятия и является техническим заданием для разработки проектной документации, получения лицензии, согласования с поставщиками оборудования и техники, а также привлечения заемного финансирования.

Производственные параметры кирпичного завода

По проекту планируется долгосрочная аренда земельного участка и покупка карьера для добычи глины и строительство предприятия с инфраструктурой «с нуля» по производству *** млн. шт. кирпича в год.

Кирпич полнотелый, пустотелый М-150, М-200, возможен М-250 при условии соответствующего качества глины. Облицовочный кирпич при условии качества глины. Камень керамический.

Производственная мощность завода – *** тыс. шт. / день, годовая – *** млн. шт.

Площадь цеха для размещения оборудования: *** тыс. м2.

Общая территория кирпичного завода с производственным цехом, зданиями и сооружениями: *** га.

Участок в долгосрочной аренде по *** тыс. руб. / участок / год.

Таблица 1. Производственная мощность завода.

Наименование	Мощность производства, шт. / мес.	Отпускная цена, руб. / шт.	Плановый объем продаж, руб. / мес	Мощность производства, шт. / год
Кирпич рядовой ГОСТ 530-2012				

Таблица 2. Плановые параметры продаж.

Показатели	Значение
Плановая загрузка, % от мощности	

План производства, шт. / мес

Полная себестоимость, руб. / шт.

Средняя отпускная цена, руб. / шт.

Средняя наценка, %

Чистая прибыль, руб. / шт.

Плановая выручка, руб. / мес

Плановая выручка, руб. / год

При средней отпускной цене *** руб. / кирпич выручка оценивается в *** **млн.** руб. в месяц, что соответствует *** **млн.** руб. в год.

Потребность в инвестициях

Стоимость создания материально-технической базы проекта составляет *** млн. руб., а также *** млн. руб. нормируемых оборотных средств. Таким образом, для реализации проекта планируется инвестировать *** **млн.** руб. из двух источников двумя траншами:

1. *** **млн.** руб. (***)% инвестиций) привлекаются за счет средств инвестора в ***-м месяце, возврат транша – с ***-го по ***-й месяц включительно;
2. *** **млн.** руб. (***)% инвестиций) привлекаются за счет государственного финансирования по ставке ***% годовых в ***-м месяце, возврат транша – с ***-го по ***-й месяц, уплата процентов – с ***-го по ***-й месяц включительно.

Кредит не капитализируется. По кредиту будет начислено процентов в размере *** **млн.** руб.

Итого срок использования заемных средств – *** года (***) месяцев).

После погашения долга, начиная с ***-го месяца от начала планирования, чистая прибыль направляется на распределение между командой проекта и инвестором за предоставление первоначальных инвестиций и частично реинвестируется в дальнейшее развитие предприятия.

Маркетинговый обзор отрасли

Кирпич является одним из наиболее популярных и используемых строительных материалов. Он довольно широко применяется как строительными компаниями, так и частными застройщиками при возведении зданий, домов и сооружений самых различных конструкций и назначений, а также каминов, ограждений и т.п.

На протяжении последних трех лет в России наблюдается достаточно стабильное производство кирпича керамического неогнеупорного строительного. По данным Росстата, в 2019 году в России было произведено *** **млрд.** усл. кирпичей кирпича керамического неогнеупорного строительного, что на ***% выше объема производства предыдущего года.

Объем выручки от производства кирпича, черепицы и прочих строительных изделий из обожженной глины в 2019 году составил *** млрд. руб., что на ***% выше показателя 2018 года.

По данным Росстата, в России средняя цена на кирпич керамический неогнеупорный строительный в 2019 году установилась на уровне *** **тыс.** руб. за тыс. условных кирпичей. За период с января по ноябрь 2020 года цены на керамический неогнеупорный кирпич выросли на ***% и составили *** **тыс.** руб./тыс. усл. кирп.

Потребление строительно-отделочных материалов в основном зависит от состояния отрасли жилищного строительства. В настоящее время сформирован спрос на жилье в новостройках на *** млн. квартир площадью до *** млн. кв. м. Это более *** годовых вводов жилья в многоквартирных домах.

Большие перспективы развития – у загородного малоэтажного строительства, и доля кирпичного домостроения в этом сегменте обязательно будет расти.

Сроки реализации проекта

Начало проекта: *** 202* г.

Строительство завода: *** - *** 202* г.

Начало поступления выручки: с *** 202* г.

Возврат инвестиций: с *** 202* г. по *** 202* г.

Налоговый режим предприятия:

- НДС – по ставке **20%** (с учетом НДС по кап. затратам);
- страховые взносы – **30%** от ФОТ при МРОТ **13 750** руб.;
- налог на прибыль – **20%**;
- налог на имущество – **2,2%**;
- земельный налог – не начисляется (участок в аренде).

Налоговые отчисления в среднем по *** **млн.** руб. / год при выходе на проектную мощность.

Доля налогов в выручке ***% (при доле <20% оптимизация не планируется).

Персонал предприятия

По проекту создания *** новых рабочих мест с ФОТ *** **млн.** руб. / месяц (без учета отчислений в соцстрах и НДФЛ).

Средняя заработная плата по предприятию – *** **тыс.** руб. / чел. / месяц.

Доля ФОТ в выручке – ***%.

Точка безубыточности

Безубыточный объем продаж наступает при выполнении плана продаж на ***%. Превышение продаж дает рост прибыли ***% на каждый 1% превышения.

По кирпичу – *** **тыс.** шт. / месяц.

По выручке – *** **млн.** руб. / месяц.

Риски

Вероятность риска по проекту оценивается как «**низкая**» и относится к себестоимости кирпича, текущим рыночным ценам и спросу на кирпич, а также к курсу рубля на момент подписания контракта на закупку импортного оборудования.

График 1. План выручки (руб.).

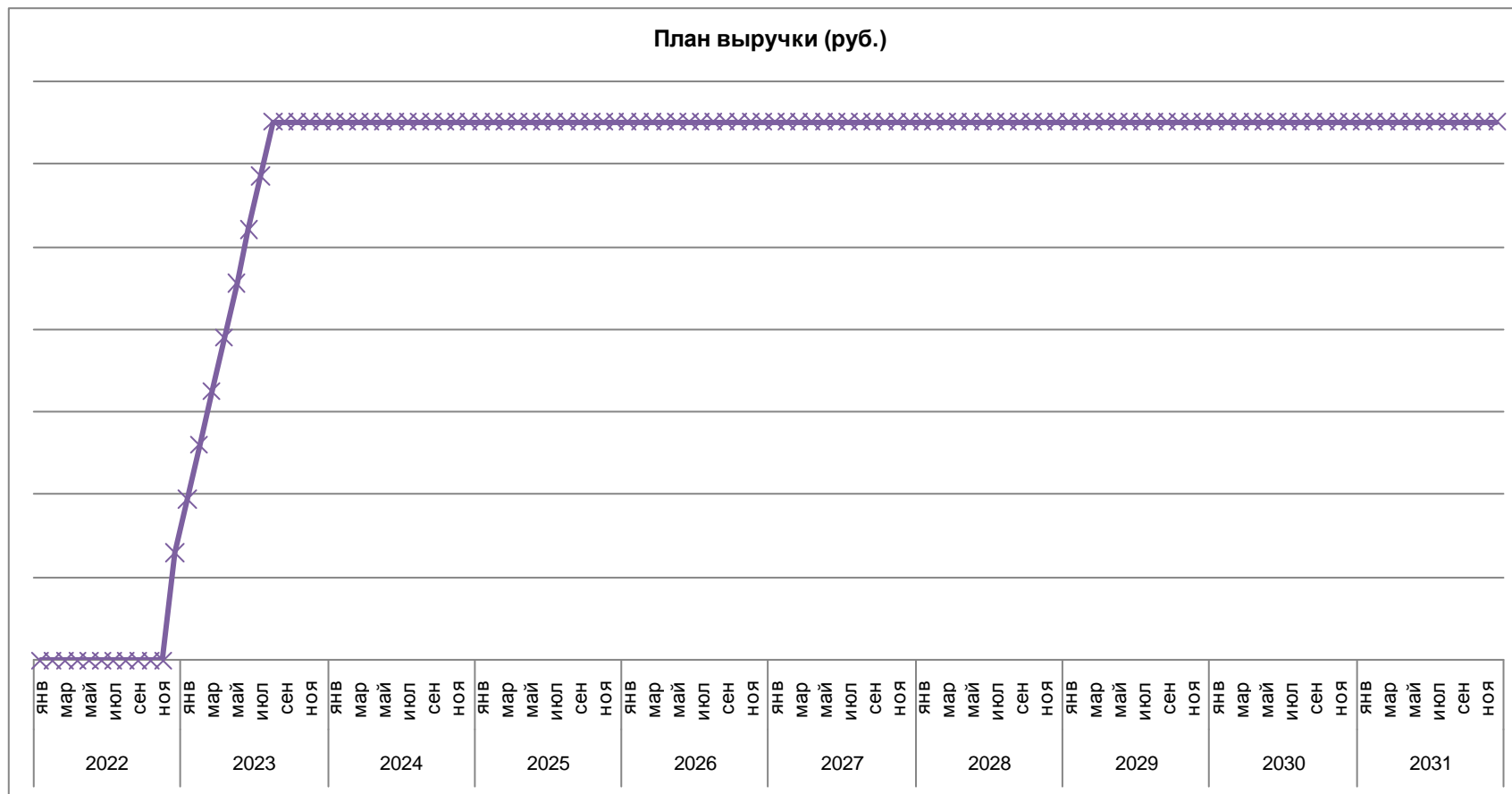
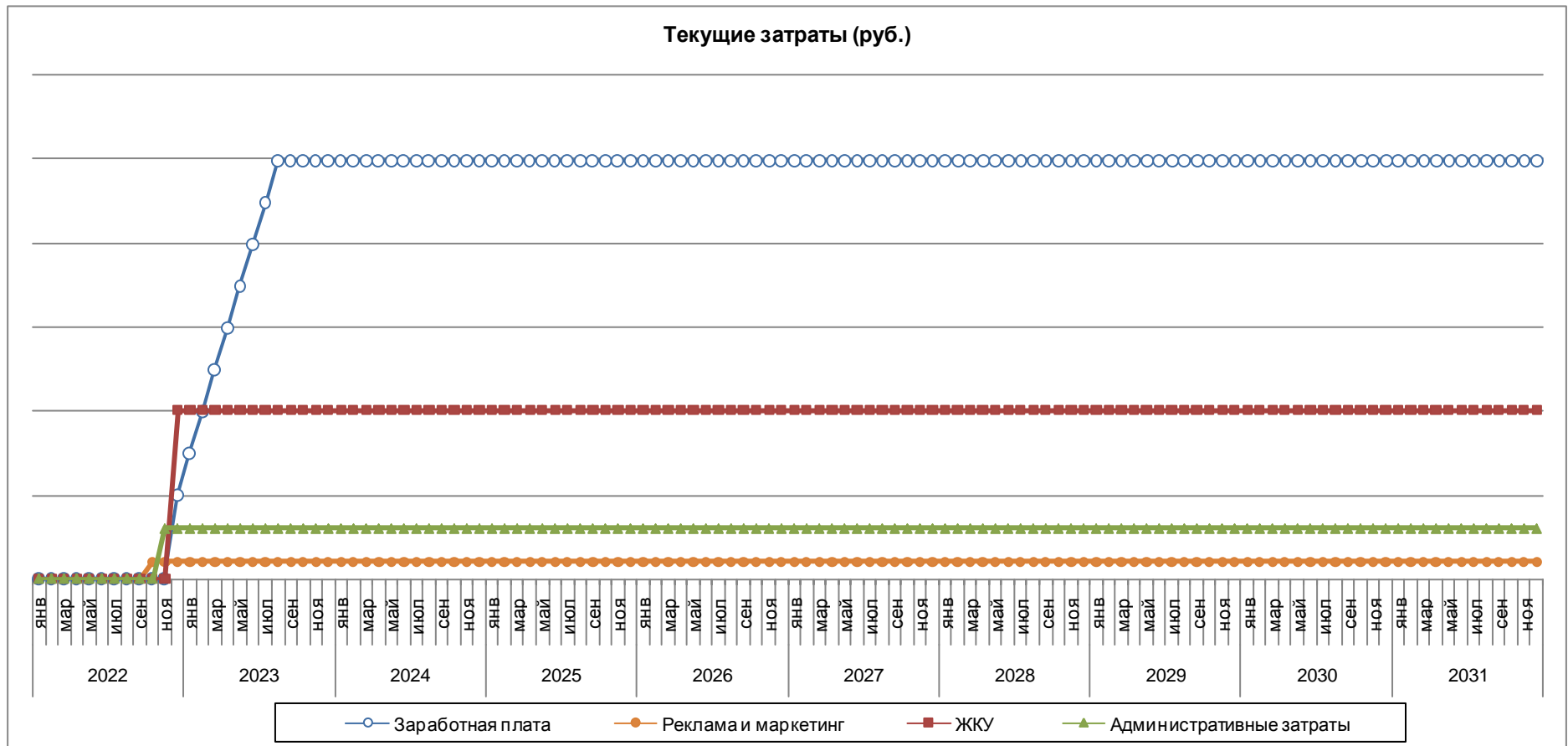


График 2. Текущие затраты (руб.).



Вместе с текущими, у предприятия возникают также и прямые (материальные) затраты, непосредственно связанные с объемом производства.

График 3. Прямые затраты (руб.).

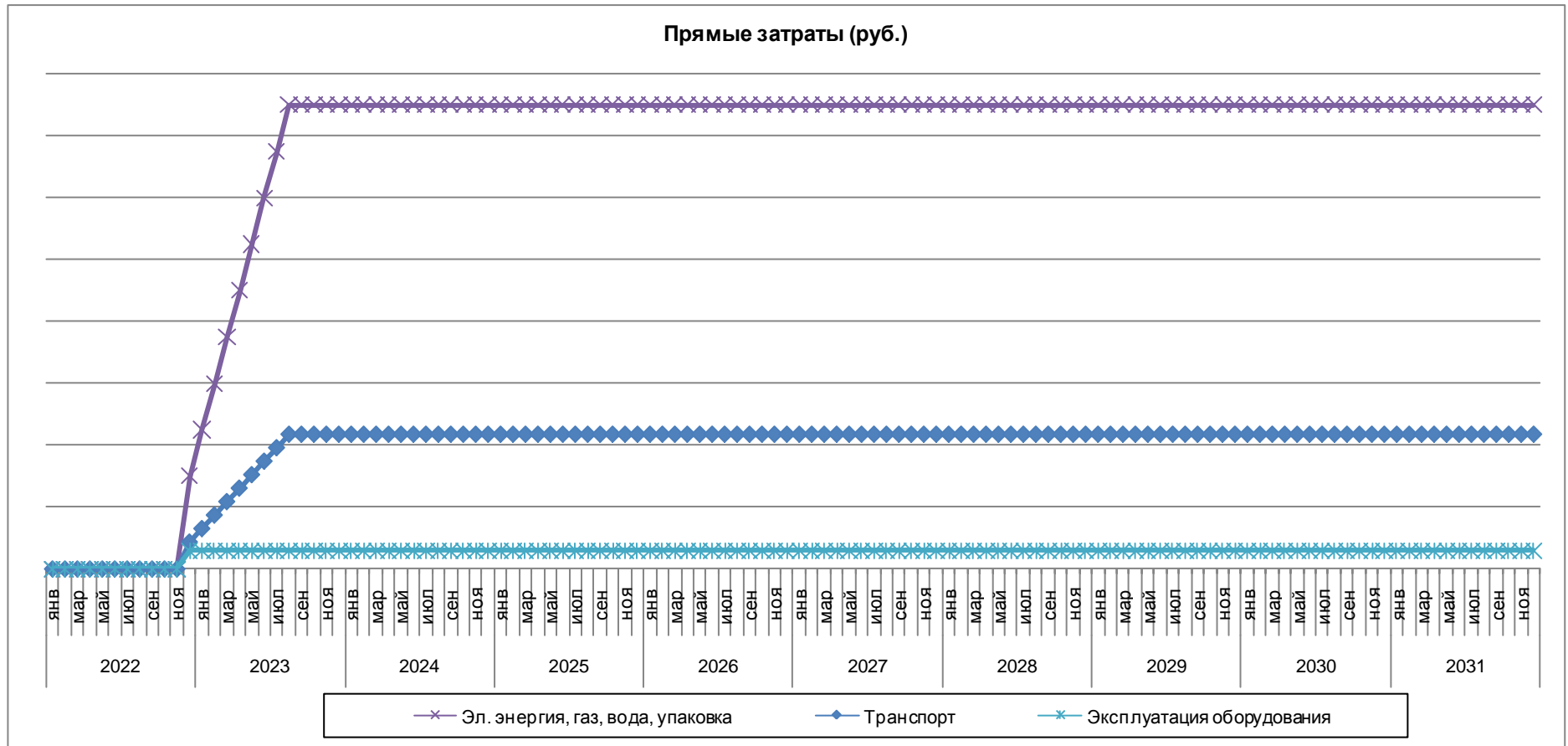


График 4. Привлечение и возврат долга (руб.).

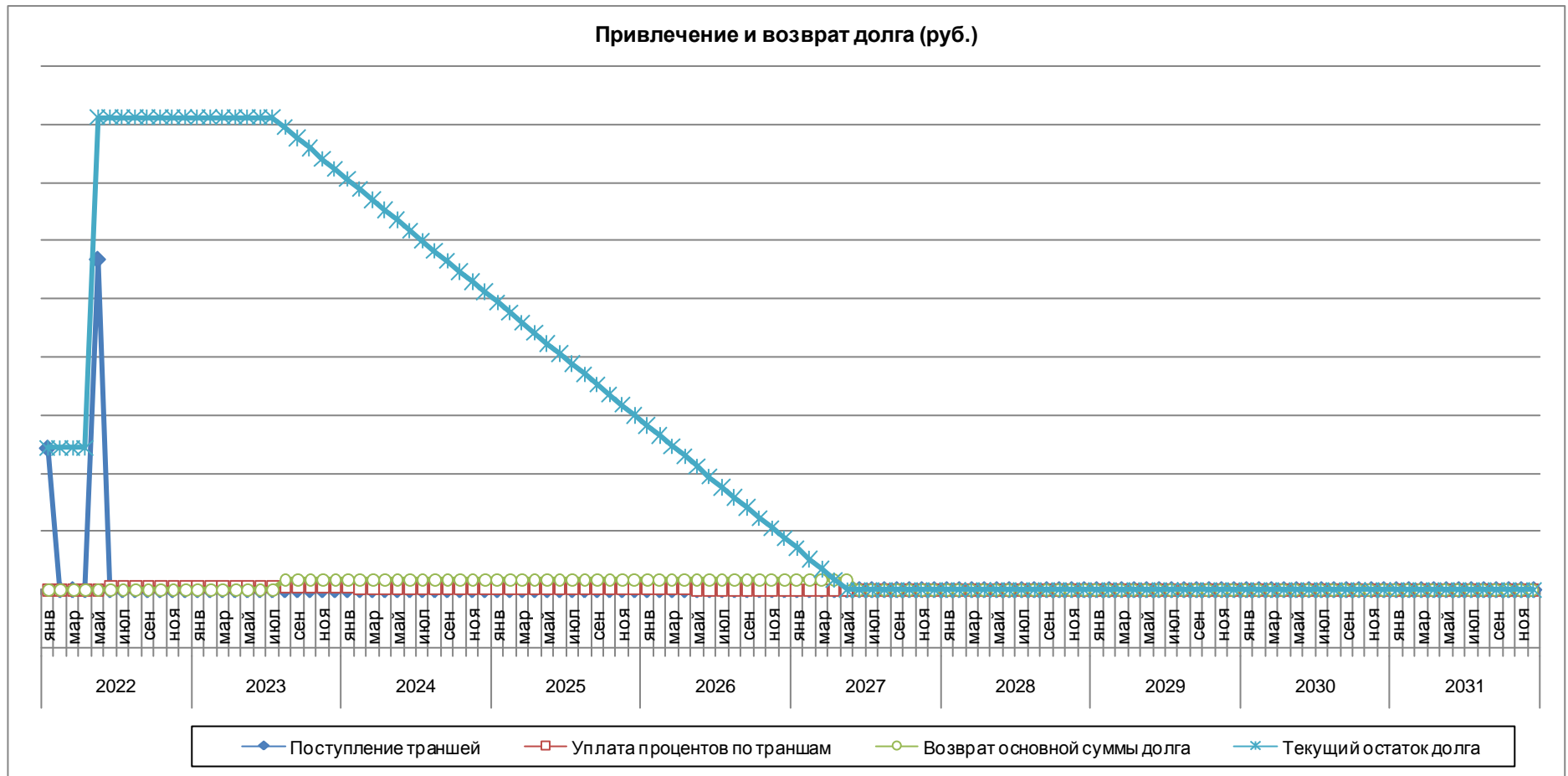
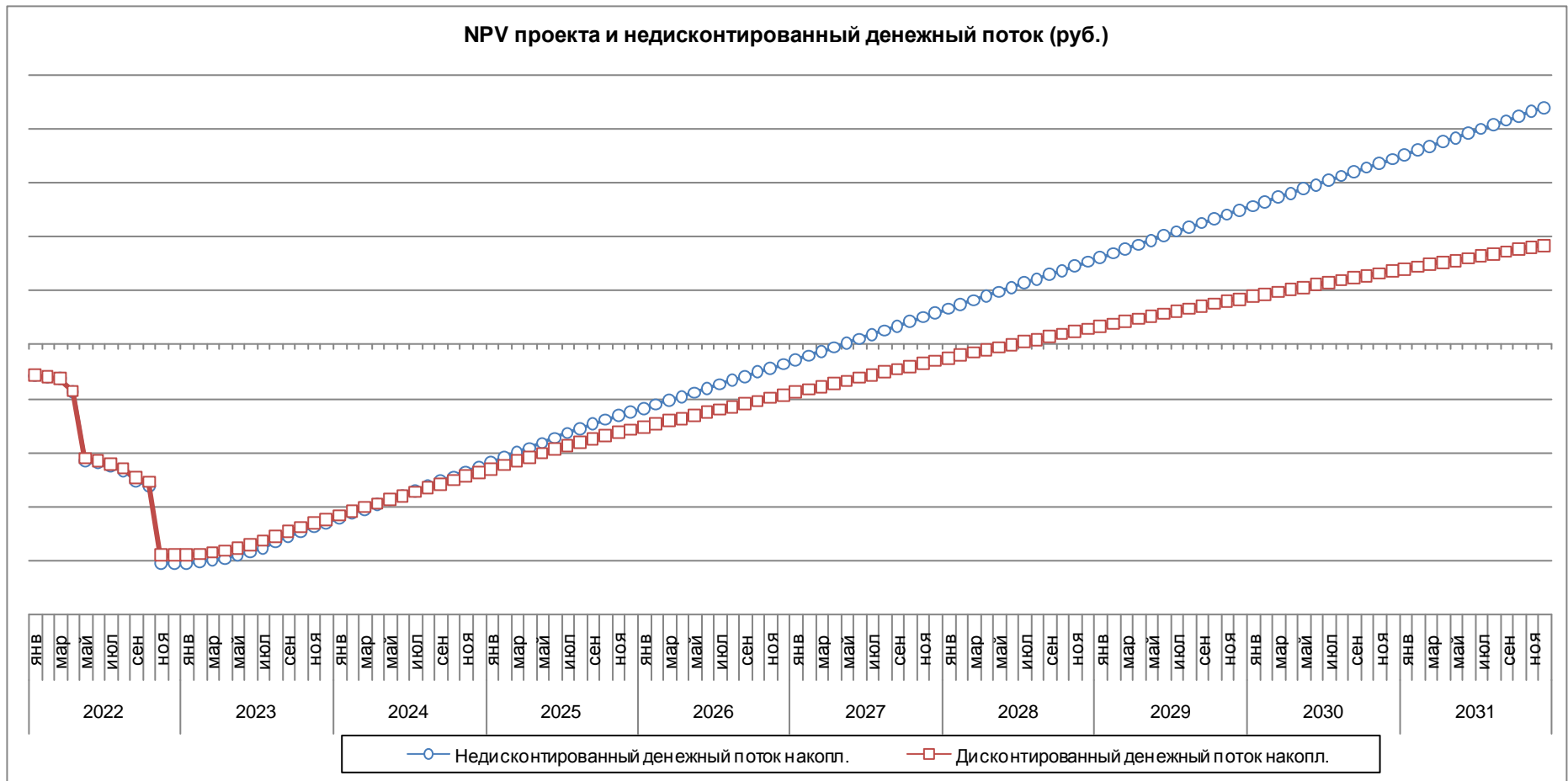


График 5. Динамика чистой прибыли (руб.).



Итого чистая прибыль после возврата вложенных средств составит ***** млн.** руб. за прогнозный период (10 лет), что соответствует ***** млн.** руб. в среднем в год после возврата вложенных средств.

График 6. NPV проекта и недисконтированный денежный поток (руб.).



Показатели эффективности проекта

При выполнении производственных и экономических параметров бизнес-плана по проекту будут достигнуты показатели эффективности, представленные в таблице далее.

Таблица 3. Показатели эффективности проекта.

Наименование показателя	Значение	Размерность
Общие показатели проекта		
Суммарная выручка за период планирования		руб.
Выбытия на текущую деятельность		руб.
Сальдо от основной деятельности		руб.
Рентабельность по чистой прибыли		%
Чистая прибыль в месяц в конце прогнозного периода		руб./мес.
Продажи в конце прогнозного периода		руб./мес.
Показатели для кредитора / займодателя		
Сумма собственных средств		руб.
Сумма заемных средств		руб.
Общий размер финансирования		руб.
Отношение заемного капитала к собственному (D/E)		%
Ставка кредита (в номинальных ценах)		%
Начисленная сумма процентов по кредитам		руб.
Период возврата инвестиций		месяцев
Период использования инвестиций		интервал, лет
Инвестиционные показатели проекта		
Ставка дисконтирования, годовая		%
NPV проекта на момент его начала		руб.
PI проекта		раз
IRR проекта		%
Срок окупаемости (дисконтированный)		интервал, лет
Чистая прибыль за прогнозный период		руб.

Чистый дисконтированный доход (Net Present Value, NPV) проекта (для владельца проекта) за прогнозный период составляет *** млн. руб. при ставке дисконтирования ***% годовых. При оценке значения NPV важно учитывать, что проект реализуется и за пределами горизонта планирования, а также стоимость создаваемого имущественного комплекса. Минимум принятия решения > 0.

Индекс рентабельности проекта, или коэффициент возврата инвестиционных средств (**Payback Investments, PI**) = ***. Это означает, что на каждый инвестированный рубль проект сгенерирует за прогнозный период *** руб. (с учетом дисконтирования). Для традиционных отраслей (строительство, сельское хозяйство, промышленное производство, транспорт) этот показатель, как правило, не превышает 2-3 единиц. Для высокотехнологичных проектов (IT, телеком, media, инновации) показатель может достигать 3-5 и более единиц. Минимум принятия решения по данному показателю > 1,1.

Внутренняя норма доходности (Internal Rate of Return, IRR) – ***%. Данный показатель демонстрирует устойчивость проекта в отношении возможного роста ставок дисконтирования, кредитования и рисков. Такое значение внутренней доходности обусловлено значительным объемом реализуемой продукции, относительно высокой долей

прямых затрат в готовой продукции, эффективным операционным рычагом. Минимум принятия решения по данному показателю > ставки дисконтирования.

Срок окупаемости (срок возврата инвестированных средств с учетом дисконтирования) – *** года (с учетом инвестиционного периода).

Общий вывод: при условии выполнения параметров бизнес-плана проект демонстрирует высокую экономическую эффективность и является привлекательным для инвестирования.

Преимущества готового бизнес-плана кирпичного завода:

1. в бизнес-плане отдельно проведен **финансово-экономический анализ** чувствительности NPV проекта по 5 ключевым параметрам для выработки мер минимизации рисков;
2. возможность **самостоятельной модификации** готового бизнес-плана под конкретный инвестиционный проект;
3. правильно просчитана **реальная стоимость** привлекаемых средств (кредита, инвестиций);
4. рекомендуемая в бизнес-плане **схема привлечения финансирования** позволяет оптимально выстроить отношения с банком или инвестором и привлечь финансирование.

Модификация готового бизнес-плана

ЭКЦ «Инвест-Проект» оказывает услугу по модификации готового бизнес-плана под Ваш проект:

- по региону (любой субъект РФ);
- по мощности производства;
- по условиям и ценам реализации готовой продукции;
- по кол-ву и стоимости оборудования;
- по численности персонала и уровню з/п по региону;
- по источнику финансирования (100% собственных средств, 75/25 банк + собственные средства, 80/20 банк + средства инвестора),
- по другим параметрам.

Стоимость и сроки модификации уточняйте у менеджеров.

Список таблиц, графиков, диаграмм и рисунков:

Список таблиц

Таблица 1. Производственная мощность завода.

Таблица 2. Плановые параметры продаж.

Таблица 3. Показатели эффективности проекта.

Таблица 4. Основные параметры прогноза социально-экономического развития РФ на 2021-2023 годы*.

Таблица 5. Макропрогноз ЦБ на 2020 – 2022 гг.

Таблица 6. Классификация кирпича по основным признакам.

Таблица 7. Производство кирпичей по ФО, 2017-ноябрь 2020 гг., млн. условных кирпичей.

Таблица 8. Выручка от производства кирпича, черепицы и прочих строительных изделий из обожженной глины по ФО, 2017-2019, тыс. руб.

Таблица 9. Рейтинг организаций по выручке по виду деятельности "Производство кирпича, черепицы и прочих строительных изделий из обожженной глины".

Таблица 10. Финансовые показатели деятельности ООО "Лср. Стеновые", 2015 – 2019 гг., млн. руб.

Таблица 11. Прайс-лист ООО "Лср. Стеновые" на кирпич и камни керамические рядовые, Санкт-Петербург и Москва, октябрь 2020 г.

Таблица 12. Финансовые показатели деятельности ООО «Голицынский керамический завод», 2015 – 2019 гг., тыс. руб.

Таблица 13. Прайс-лист ООО «Голицынский керамический завод»

Таблица 14. Финансовые показатели деятельности ОАО «Новокубанский завод керамических стеновых материалов», 2015 – 2019 гг., тыс. руб.

Таблица 15. Прайс-лист ОАО «Новокубанский завод керамических стеновых материалов».

Таблица 16. Цены на кирпич по ФО, 2017-2020, руб. / тыс. усл. кирпичей.

Таблица 17. Динамика импорта керамического кирпича в РФ в стоимостном выражении по странам экспортерам, 2017 – октябрь 2020 гг., долл.

Таблица 18. Динамика импорта керамического кирпича в РФ в натуральном выражении по странам экспортерам, 2017 – октябрь 2020 гг., тонн

Таблица 19. Динамика экспорта керамического кирпича из РФ в стоимостном выражении по странам получателям, 2017 – октябрь 2020 гг., долл.

Таблица 20. Динамика экспорта керамического кирпича из РФ в натуральном выражении по странам получателям, 2017 – октябрь 2020 гг., тонн.

Таблица 21. Основные экономические показатели по виду деятельности «Строительство», 2015-2019 гг.

Таблица 22. Производство важнейших видов строительных материалов в РФ, 2017-2019 гг.

Таблица 23. Средние цены на основные виды материалов, деталей и конструкций, приобретенных строительными организациями в РФ, 2017-2019 гг.

Таблица 24. Производственная линия кирпича керамического LU-HDP-5-300.

Таблица 25. Производственная мощность завода.

Таблица 26. Плановые параметры продаж.

Таблица 27. План производства продукции и выручки предприятия по годам.

Таблица 28. Структура текущих затрат.

Таблица 29. План текущих затрат по годам.

Таблица 30. Структура прямых затрат.

Таблица 31. Калькуляция себестоимости производства 1 усл. кирпича.

Таблица 32. План прямых затрат по годам (руб.).

Таблица 33. Финансовый анализ проекта (10-й год).

Таблица 34. Персонал и ФОТ.

Таблица 35. Динамика привлечения персонала и оплаты труда.

Таблица 36. Структура инвестиционных затрат.

Таблица 37. Календарный план финансирования и реализации проекта.

Таблица 38. Рекомендуемые условия привлечения инвестиций.

Таблица 39. Расчет точки безубыточности.

Таблица 40. Чувствительность NPV к изменениям ключевых параметров проекта.

Таблица 41. Прогноз движения денежных средств по годам.

Таблица 42. План прибылей и убытков по годам.

Таблица 43. Ключевые показатели ОПУ.

Таблица 44. Налогообложение.

Таблица 45. План получения и возврата инвестиций.

Таблица 46. Показатели эффективности инвестиций.

Список графиков

График 1. План выручки (руб.).

График 2. Текущие затраты (руб.).

График 3. Прямые затраты (руб.).

График 4. Привлечение и возврат долга (руб.).

График 5. Динамика чистой прибыли (руб.).

График 6. NPV проекта и недисконтированный денежный поток (руб.).

График 7. Динамика инфляции и ВВП России, %, 2003-2022 гг.

График 8. Динамика производства кирпича керамического неогнеупорного строительного в РФ, 2013 – ноябрь 2020, млн. усл. кирпичей.

График 9. Динамика выручки от производства кирпича, черепицы и прочих строительных изделий из обожженной глины, РФ, 2013-2019, тыс. руб..

График 10. Отгружено кирпичей и прочих строительных изделий из обожженной глины в РФ, 2017 - 2019 гг., млн. руб.

График 11. Отгружено огнеупорных кирпичей, блоков, плиток в РФ, 2017 - 2019 гг., млн. руб.

График 12. Остатки продукции в натурально-вещественном исчислении (кирпичи строительные керамические неогнеупорные) в РФ, на 1 января, 2015 - 2020 гг., млн. усл. кирп.

График 13. Остатки продукции в натурально-вещественном исчислении (кирпичи и прочие изделия огнеупорные) в РФ, на 1 января, 2015 - 2020 гг., тыс. тонн.

График 14. Уровень использования мощностей (кирпич керамический неогнеупорный строительный) в РФ, 2015 - 2019 гг., %.

График 15. Уровень использования мощностей (кирпичи, блоки и прочие изделия огнеупорные) в РФ, 2015 - 2019 гг., %.

График 16. Динамика средних цен на кирпич керамический неогнеупорный строительный в РФ, 2017-2020, руб./тыс. усл. кирп.

График 17. Динамика импорта керамического кирпича в РФ в стоимостном выражении, 2017 – октябрь 2020 гг., тыс. долл.

График 18. Динамика импорта керамического кирпича в РФ в натуральном выражении, 2017 – октябрь 2020 гг., тонн

График 19. Динамика экспорта керамического кирпича из РФ в стоимостном выражении, 2017 - октябрь 2020 гг., тыс. долл.

График 20. Динамика экспорта керамического кирпича из РФ в натуральном выражении, 2017 - октябрь 2020 гг., тонн.

График 21. Динамика объема работ, выполненных по виду деятельности «Строительство», 2015-2019, млрд. руб.

График 22. Динамика ввода в действие жилых домов, млн м² общей площади жилых помещений.

График 23. Темпы роста объемов строительства и производства строительных материалов.

График 24. План выручки (руб.).

График 25. План производства продукции (шт.).

График 26. Текущие затраты (руб.).

- График 27. Прямые затраты (руб.).
- График 28. Расчет точки безубыточности.
- График 29. Чувствительность NPV к изменениям ключевых параметров проекта.
- График 30. План поступления от основной деятельности и чистая прибыль.
- График 31. Выручка, затраты, прибыль.
- График 32. Динамика чистой прибыли.
- График 33. Финансовые результаты.
- График 34. Налоговая нагрузка (%).
- График 35. Привлечение и возврат долга (руб.).
- График 36. Обслуживание долга (руб.).
- График 37. Чувствительность NPV к ставке дисконтирования.
- График 38. NPV проекта и недисконтированный денежный поток.
- График 39. Остаток ДС у предприятия нарастающим итогом (руб.).

Список диаграмм

- Диаграмма 1. Структура спроса на кирпич по группам потребителей.
- Диаграмма 2. Структура производства кирпича керамического по ФО, 2019, %.
- Диаграмма 3. Структура работ, выполненных по виду деятельности "Строительство" в 2019 году, %.
- Диаграмма 4. Структура рынка строительных и отделочных материалов, %.
- Диаграмма 5. Структура текущих затрат.
- Диаграмма 6. Структура прямых затрат.
- Диаграмма 7. Структура затрат в 10 (типовом) году реализации проекта (%).
- Диаграмма 8. Структура первоначальных инвестиций (100%).
- Диаграмма 9. Структура налоговых отчислений.

Список рисунков

- Рисунок 1. Стандартная линия по производству керамического кирпича.

Готовый бизнес-план содержит **122** страницы, **46** таблиц, **39** графиков, **9** диаграмм и **1** рисунок.

О РАЗРАБОТЧИКЕ БИЗНЕС-ПЛАНА

Благодарим Вас за приобретение готового бизнес-плана строительства кирпичного завода (с фин. расчетами)!

Экспертно-консультационный центр «Инвест-Проект» был образован в 2006 г. для разработки бизнес-планов, проведения маркетинговых исследований, консультирования по вопросам повышения эффективности управления бизнесом.

Наша миссия: внедрение новейших методов бизнес-планирования и маркетинга в практику для повышения эффективности экономики России.

С 2006 года ЭКЦ «Инвест-Проект» успешно разработал более **1000** бизнес-планов и ТЭО на общую сумму более **1,2 трлн. руб.** для таких отраслей, как:

- Красота и Здоровье, Фитнес
- Медицина
- Образование
- Общественное питание
- Полиграфия
- Производство, промышленность
- Развлечения, досуг
- СМИ, Реклама
- Сельское хозяйство
- Строительство, недвижимость
- Сфера обслуживания
- Сырье, Материалы, Упаковка
- Торговля
- Транспорт, логистика
- Финансы, страхование
- IT и телекоммуникации
- другие отрасли.

Кредитные организации, для которых были разработаны бизнес-планы:

- «ВЭБ»,
- «Сбербанк»,
- «ВТБ»,
- «МСП-Банк»
- «Газпромбанк»,
- «Россельхозбанк»,
- «Промсвязьбанк»,
- «Уралсиб»,
- «Московский Индустриальный Банк»,
- «Траст»,
- «РосАгроЛизинг»,
- зарубежные банки (США, Германия, Япония, Китай, Южная Корея).

Бизнес-планы, разрабатываемые ЭКЦ «Инвест-Проект», учитывают ключевые требования заказчиков, банков, инвесторов, органов власти, других заинтересованных сторон, при этом дают существенно больше полезной информации, поэтому принимаются с первого предъявления без поправок или с минимальными уточнениями.

Вот уже более 14 лет мы делаем экономику проектов правильной!

ООО ЭКЦ «Инвест-Проект» | ОГРН 5087746325431 | www.expertcc.ru

С уважением,
директор ООО ЭКЦ «Инвест-Проект»

Алексей Лумпов.

+7 (495) 617.39.02 (09:00 – 18:00 ПН-ПТ мск)

+7 (985) 760.96.92 whatsapp, telegram

contact@expertcc.ru